



ระยะเวลาอบรม 12 ชม.

เทคนิคการจัดซื้อ จัดหา จัดจ้าง อย่างมืออาชีพ

คุณวุฒิวิชาชีพ **ระดับ 4**

07 - 08 พฤษภาคม 69

เวลา: 09.30 - 16.30 น.

สถาบันวิชาการ MD TOWER

เหมาะสำหรับใคร?

- นักจัดซื้อ นักบริหารซัพพลายเชน และบุคคลที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อจัดจ้างระหว่างประเทศ ที่ต้องการพัฒนาความรู้และทักษะให้ก้าวสู่ความเป็นมืออาชีพในสายงานนี้

รุ่นที่ 3

ค่าใช้จ่าย

5,500 บาท

ตลอดหลักสูตร

หัวข้อที่น่าสนใจ?

วันที่ 1: พื้นฐานและแนวทางปฏิบัติที่ดีที่สุดในการจัดซื้อ

1. บทบาทของนักจัดซื้อยุคใหม่
2. กระบวนการจัดซื้อที่มีประสิทธิภาพ
3. การจัดซื้อเชิงกลยุทธ์
4. เทคโนโลยีดิจิทัลในการจัดซื้อ

วันที่ 2: กฎหมาย มาตรฐาน และการปฏิบัติตามข้อกำหนด

1. กฎหมายและมาตรฐานที่นักจัดซื้อต้องรู้
2. การบริหารสัญญาและข้อพิพาททางการค้า



089-2048463

ฝ่ายอบรม

ผู้ที่เรียนจบหลักสูตรจะได้รับใบประกาศนียบัตรรับรองการอบรม

คุณวุฒิวิชาชีพ สาขาวิชาชีพโลจิสติกส์ สาขาจัดการจัดซื้อ จัดหา จัดจ้าง อาชีพนักจัดซื้อ จัดหา จัดจ้าง ระดับ 4

รายละเอียดของหลักสูตร

ระยะเวลา 12 ชั่วโมง



SINCE 1980

ระยะเวลา	การเรียนการสอนแบบ Class Room และฝึกปฏิบัติงาน <ul style="list-style-type: none">รวมตลอดหลักสูตรทั้งภาคทฤษฎี - ภาคปฏิบัติตั้งแต่เวลา 09.30 - 16.30 น.
สถานที่จัดการฝึกอบรม	<ul style="list-style-type: none">สถาบันวิชาการ วี-เซิร์ฟ อาคาร MD TOWER ชั้น 20
วิทยากรฝึกอบรม	<ul style="list-style-type: none">ผศ.ดร.นพปฎล สุวรรณทรัพย์ผศ.ดร.ฐิติมาพูลเพชร
สิ่งที่ได้รับระหว่างการอบรมสัมมนา	<ul style="list-style-type: none">เอกสารประกอบการบรรยายอาหารกลางวันและอาหารว่าง

ตารางอบรมสัมมนา

ลำดับ	หัวข้ออบรมสัมมนา	ระยะเวลา	สถานที่
DAY 1 พื้นฐานและ แนวทาง ปฏิบัติที่ดี ที่สุดในการ จัดซื้อ	<ol style="list-style-type: none">บทบาทของนักจัดซื้อยุคใหม่<ul style="list-style-type: none">ภาพรวมงานจัดซื้อและซัพพลายเชนความแตกต่างระหว่าง PURCHASING, PROCUREMENT และ SOURCINGทักษะที่จำเป็นของนักจัดซื้อกระบวนการจัดซื้อที่มีประสิทธิภาพ<ul style="list-style-type: none">วงจรการจัดซื้อ (PROCUREMENT CYCLE)การวางแผนความต้องการจัดซื้อ (DEMAND PLANNING)การกำหนด SPECIFICATION & SCOPE OF WORK (SOW)เทคนิคการคัดเลือกและประเมินซัพพลายเออร์การจัดซื้อเชิงกลยุทธ์<ul style="list-style-type: none">การวิเคราะห์ต้นทุนทั้งหมด (TOTAL COST OF OWNERSHIP - TCO)กลยุทธ์ลดต้นทุนโดยไม่ลดคุณภาพวิธีการเจรจาต่อรองที่ได้เปรียบเทคโนโลยีดิจิทัลในการจัดซื้อ (DIGITAL PROCUREMENT & E-SOURCING)<ul style="list-style-type: none">ระบบ ERP และ E-PROCUREMENTการใช้ AI และ BIG DATA ในการวิเคราะห์ต้นทุนการบริหารซัพพลายเออร์ด้วย (SRM)	09.30 - 16.30 น. (6 ชั่วโมง)	สถาบันวิชาการ MD TOWER
DAY 2 กฎหมาย มาตรฐาน และการ ปฏิบัติตาม ข้อกำหนด	<ol style="list-style-type: none">กฎหมายและมาตรฐานที่นักจัดซื้อต้องรู้<ul style="list-style-type: none">กฎหมายจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐและเอกชนกฎหมายจัดซื้อจัดจ้างของภาครัฐ (เช่น พ.ร.บ. จัดซื้อจัดจ้างภาครัฐของไทย)กฎหมายป้องกันคอร์รัปชัน เช่น UK BRIBERY ACT, FCPAกฎหมายและข้อกำหนดของ WTO (WORLD TRADE ORGANIZATION)INCOTERMS 2020 & กฎศุลกากรสำหรับการจัดซื้อระหว่างประเทศเงื่อนไข INCOTERMS และผลกระทบต่อราคาสินค้าภาษีศุลกากรและ VAT ในการนำเข้ามาตรฐานคุณภาพและความปลอดภัยที่ต้องรู้การบริหารสัญญาและข้อพิพาททางการค้า<ul style="list-style-type: none">โครงสร้างของสัญญาจัดซื้อที่ถูกต้องข้อกำหนดสำคัญ เช่น FORCE MAJEURE, SLA (SERVICE LEVEL AGREEMENT)วิธีจัดการข้อพิพาททางกฎหมายระหว่างซัพพลายเออร์	09.30 - 16.30 น. (6 ชั่วโมง)	สถาบันวิชาการ MD TOWER

Contact Us



089-2048463 ฝ่ายอนุสรณ์



training2@v-servegroup.com