V-SERVE ACADEMY

สถาบันวิชาการ วี-เซิร์ฟ
โรงเรียนส่งเสริมการนำเข้า-ส่งออก

คุณวุฒิวิชาชีพ
ระดับ 4

PUBLIC TRAINING · รุ่นที่ 9

เทคนิคการ จัดซื้อ จัดหา จัดจ้าง อย่างมืออาชีพ

วางแผนและคัดเลือกผู้ขาย วิเคราะห์ต้นทุน
ฝึกเจรจาต่อรองและบริหารสัญญาจัดซื้อ



วันที่และเวลาอบรม	สถานที่อบรม	ค่าอบรม
03-04 มีนาคม 2570 09.30-16.30 น. · 2 วัน รวม 12 ชั่วโมง	**ศูนย์พัฒนาทุนมนุษย์ จังหวัดสงขลา**	**5,500 บาท** ตลอดหลักสูตร

สิ่งที่จะได้เรียนรู้

- วางแผนจัดซื้อ กำหนดสเปก และประเมินผู้ขาย
- วิเคราะห์ต้นทุนรวม (TCO) และเจรจาต่อรอง
- ประยุกต์ใช้ ERP, E-Procurement และ AI ในงานจัดซื้อ
- บริหารสัญญาและจัดการข้อพิพาททางการค้า

เหมาะสำหรับ

บุคลากรสายจัดซื้อ จัดหา จัดจ้าง ควบคุมต้นทุน ซัพพลายเชน และโลจิสติกส์ รวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้องกับการจัดซื้อระหว่างประเทศ

ประกาศนียบัตรหลังจบหลักสูตร · สิทธิ์สอบคุณวุฒิวิชาชีพ ระดับ 4

ลงทะเบียนอบรม

พื้นที่สำหรับ QR Code

ฝ่ายอบรม
089-204-8463

อีเมล
training2@v-servegroup.com

เว็บไซต์
www.v-serveacademy.com

LINE
@vserveacademy

รายละเอียดหลักสูตร

09.30-16.30 น. · 2 วัน รวม 12 ชั่วโมง
บรรยายและฝึกปฏิบัติในชั้นเรียน

สถานที่อบรม
ศูนย์พัฒนาทุนมนุษย์ จังหวัดสงขลา

วันที่ 1 | พื้นฐานและกลยุทธ์การจัดซื้อ — 03 มีนาคม 2570

บทบาทของนักจัดซื้อยุคใหม่

- ภาพรวมงานจัดซื้อและซัพพลายเชน
- ความแตกต่างระหว่าง Purchasing, Procurement และ Sourcing
- ทักษะที่จำเป็นของนักจัดซื้อ

กระบวนการจัดซื้อ

- วงจรการจัดซื้อ (Procurement Cycle)
- การวางแผนความต้องการ (Demand Planning)
- การกำหนดสเปกและขอบเขตงาน (SOW)
- การคัดเลือกและประเมินซัพพลายเออร์

การจัดซื้อเชิงกลยุทธ์

- การวิเคราะห์ต้นทุนรวม (TCO)
- กลยุทธ์ลดต้นทุนโดยรักษาคุณภาพ
- การเจรจาต่อรองกับซัพพลายเออร์

การจัดซื้อดิจิทัลและ E-Sourcing

- ระบบ ERP และ E-Procurement
- การใช้ AI และ Big Data วิเคราะห์ต้นทุน
- การบริหารความสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์ (SRM)

วันที่ 2 | กฎหมาย มาตรฐาน และการบริหารสัญญา — 04 มีนาคม 2570

กฎหมายและมาตรฐานการจัดซื้อ

- กฎหมายจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐและเอกชน
- กฎหมายต่อต้านการทุจริต เช่น UK Bribery Act และ FCPA
- กฎหมายและข้อกำหนดของ WTO
- Incoterms 2020 และผลต่อราคาสินค้า
- ภาษีศุลกากรและ VAT ในการนำเข้า
- มาตรฐานคุณภาพและความปลอดภัย

การบริหารสัญญาและข้อพิพาททางการค้า

- โครงสร้างสัญญาจัดซื้อ
- เงื่อนไขสำคัญ เช่น เหตุสุดวิสัย (Force Majeure) และข้อตกลงระดับการให้บริการ (SLA)
- วิธีจัดการข้อพิพาทกับซัพพลายเออร์

วิทยากร

ผศ.ดร.นพปฎล สุวรรณทรัพย์
ผศ.ดร.ฐิติมา พูลเพชร

สิ่งที่ผู้เข้าอบรมได้รับ

เอกสารประกอบการอบรม อาหารกลางวันและอาหารว่าง
ประกาศนียบัตรหลังจบหลักสูตร
สิทธิ์สอบคุณวุฒิวิชาชีพ (TPQI) ระดับ 4

ฝ่ายอบรม 089-204-8463 | อีเมล training2@v-servegroup.com | เว็บไซต์ www.v-serveacademy.com | LINE @vserveacademy